



Vade-mecum* à l'usage du président de club

* Du latin, signifie : « viens avec moi ».

Cet aide-mémoire ne signifie bien entendu pas que le président de club doit assurer seul les différentes tâches décrites ici car tout l'art de la fonction est de déléguer aux membres de l'équipe pour se consacrer à l'état d'avancement des projets et à la représentation de l'association.

Si le club est à créer, se reporter à la marche à suivre proposée ici : <http://federation.ffvl.fr/pages/saffilier-ffvl>

Si le club existe déjà mais connaît des modifications dans la constitution de son bureau, en faire part à la préfecture ou au tribunal administratif pour les départements 57, 67 et 68 (démarches gratuites) ; s'il y a changement de nom ou d'adresse du siège social, même démarche mais inscription au Journal Officiel (dont se charge la préfecture) donc payant. Dans tous les cas, en aviser la FFVL pour mise à jour de l'annuaire, même pour un changement de courriel ou l'apparition d'un site Internet de club.

L'accueil des membres

À noter que les statuts fédéraux imposent que tous les membres d'un club soient licenciés FFVL, ne serait-ce que pour bénéficier de la responsabilité civile du dirigeant associatif qui est acquise gratuitement à travers la licence du président de club et en couvre les activités.

Et si autour de vous certains pratiquants sont encore réticents à rejoindre notre grande famille, donnez-leur à lire ceci : <http://federation.ffvl.fr/pages/introduction-2>

La plus simple et économique façon de délivrer les licences est l'Intranet fédéral : http://federation.ffvl.fr/sites/ffvl.fr/files/2011_Guide_licence_V2.pdf et http://federation.ffvl.fr/sites/ffvl.fr/files/Licence_2011_Nouv'ailes_oct_10.pdf

S'il s'agit de licences kite, donnez systématiquement à lire les règles de pratique : <http://kite.ffvl.fr/node/2477>

À tous vos membres pensez à conseiller l'abonnement à *Vol Passion*, le magazine trimestriel fédéral et transmettez *Nouv'ailes*, la lettre électronique mensuelle, à ceux qui sont connectés.



Le relationnel

Prendre et conserver des contacts avec :

- la commune du siège social ainsi que celles des sites ou espaces de pratique,
- le service des sports du conseil général, l' élu en charge des sports ainsi que ceux du siège social de l' association et des sites ou espaces de pratique,
- le comité départemental olympique et sportif (CDOS) qui peut offrir des formations à l' usage des associations et aider au montage de dossiers de demandes de subvention.
- le service départemental chargé des Sports, surtout s' il n' existe pas de comité départemental de vol libre (CDVL),
- le CDVL s' il existe en se rendant au moins à son assemblée générale, si ce n' est en intégrant son équipe ; dans le cas où le CDVL n' existe pas encore, se rapprocher des autres clubs en vue d' en créer un,
- la ligue régionale de vol libre en se rendant au moins à son assemblée générale, voire plus si affinités,
- les écoles locales avec lesquelles vous partagez vraisemblablement les sites ou espaces de pratique ; et qui constituent votre principale source de licenciés,
- la presse locale pour rendre compte d' une action ou simplement pour faire de temps à autre la promotion de nos sports,
- les Affaires maritimes si le CDVL ne s' en charge pas déjà,
- la DDE s' il s' agit d' un site de snowkite dont l' accès est déneigé par ses soins, enfin tous les pratiquants qui fréquentent le(s) site(s) ou espace(s) de pratique et ne sont pas encore licenciés afin de leur faire comprendre l' utilité d' être nombreux à intégrer notre fédération et participer ainsi à la défense de nos activités.

Les sites et espaces de pratique

Il est du ressort du club de :

- créer (si ce n' est déjà fait) et entretenir les sites ou espaces de pratique, fournir les informations les concernant par la pose d' un panneau FFVL et s' assurer de leur sûreté et de leur pérennité (espace aérien ou maritime par exemple), pour le delta, le parapente et le cerf-volant voyez ici : <http://federation.ffvl.fr/node/1997> ;
- pour le kite, créer (si ce n' est déjà fait) une fiche sur la base de données fédérales : <http://kite.ffvl.fr/node/2467>
- mettre en place une balise météo si votre secteur n' en n' est pas déjà équipé et qui peut être considérée comme un élément de sécurité, argument choc lors d' une demande de subvention : <http://federation.ffvl.fr/actus/nouvelle-procedure-commande-des-balises-meteo> ;
- tisser puis maintenir des liens avec les propriétaires et éventuellement les locataires des terrains des sites de vol ; savoir faire un petit cadeau annuel si l' usage en est gratuit ; lui leur proposer une convention FFVL qui mettra les utilisateurs à l' abri d' éventuelles mauvaises surprises (changement de locataire par exemple), en mettant l' accent sur la protection juridique offerte par l' assureur fédéral en cas de litige avec un utilisateur ;



- concernant le kite, entretenir des relations, non seulement avec la commune propriétaire de la côte mais aussi avec les Affaires maritimes et bien accompagner la responsabilité des communes en matière d'information, de panneautage et de sécurité (accès des secours, recommandations fédérales pour les pratiquants et spectateurs...); toutes choses qui permettent une meilleure insertion du kite dans le paysage sportif du lieu ;
- si le CDVL ne s'en charge déjà, participer aux réunions Natura 2000 permet de défendre nos espaces de pratique. Pour cela, se renseigner à la mairie concernée. Pour le kite et Natura 2000 en mer, l'info est là : <http://kite.ffvl.fr/node/2462>

Les formations

La formation, initiale puis continue, des pratiquants est gage de plaisir accru mais surtout de sécurité dans la pratique. Le club doit donc inciter ses licenciés à passer suffisamment de temps en école et même à y revenir de temps à autre, quitte à trouver les ressources propres à soutenir financièrement ses membres dans ce but.

En delta et en parapente, l'instrument suprême de la promotion de nos activités est le biplace associatif. L'association peut aider un ou plusieurs de ses pilotes à accéder à cette qualification. Il peut ensuite acquérir du matériel de club et offrir le complément de licence nécessaire. À noter que l'offre par un club de biplaces avec demande de participation aux frais de fonctionnement est régie par une instruction fiscale que vous trouverez ici : http://federation.ffvl.fr/sites/ffvl.fr/files/EXTRAIT_BO_IMPOTS_FISCALITE_OSBL.pdf

Le club peut aussi inviter les meilleurs de son équipe à s'engager dans une qualification fédérale d'accompagnateur ou de leader de club, d'entraîneur de club et même de moniteur fédéral.

Si la fédération, par ses commissions formation, aide financièrement les candidats à l'accès aux qualifications fédérales (accompagnateur, animateur, moniteur), il est aussi possible aux structures déconcentrées que sont les CDVL et les ligues, de rechercher les financements nécessaires à une diminution des coûts restant à charge des futurs cadres de club.

Formations delta et parapente :

http://parapente.ffvl.fr/presentation_des_qualifications_federales
et <http://parapente.ffvl.fr/sites/parapente.ffvl.fr/files/2011-17-%20Calendrier%20national%20formation.pdf>

Formations kite :

Le club peut aussi être l'instigateur d'une action en milieu scolaire, ce que vous découvrirez ici : <http://kite.ffvl.fr/node/2640>



Formations cerf-volant :

Les pratiquants avertis du club peuvent accéder aux qualifications d'initiateur ou de moniteur bénévole, voire s'engager dans l'accès à un diplôme professionnel et bientôt vers le certificat de qualification professionnelle.

http://cerfvolant.ffvl.free.fr/Vol_Libre/Cerf_Volant/phpcv/cv_formation.php
et http://cerfvolant.ffvl.free.fr/Vol_Libre/Cerf_Volant/phpcv/calendrier_cv.php?som_calendrier=1

Là aussi le club peut intervenir dans les écoles, par exemple dans le cadre de l'accompagnement éducatif.

Pour toute information complémentaire, contacter Alain Girard, le conseiller technique national en charge de l'activité : a.girard@fvl.fr ou 06 09 57 53 09 ou 06 21 11 62 89.

Une mine d'infos ici : <http://cerfvolant.over-blog.org/>

La compétition

L'organisation de compétitions est l'occasion d'accueillir des pilotes de l'extérieur et parfois d'en apprendre sur son propre domaine de vol ou de navigation, sans compter les moments de convivialité que ces rencontres suscitent à chaque fois. Cela peut aussi être l'occasion de dégager un petit bénéfice pour le club.

Là aussi, tout commence par de la formation car qui dit compétition dit nécessité de disposer d'un directeur d'épreuve ou d'un juge, tous nécessairement locaux. Des formations sont proposées chaque année par la fédération :

Pour le delta et le parapente : http://parapente.ffvl.fr/formations_competitions

Responsable : m.rispoli@ffvl.fr

Pour le kite : contact Stéphane Bodou, s.bodou@ffvl.fr

Pour le cerf-volant : contact Alain Girard, a.girard@ffvl.fr

Si par ailleurs des membres de l'association désirent participer à des compétitions et commencent à tirer leur épingle du jeu, rien n'interdit au club de les aider en cela, par exemple en offrant les droits d'inscription.

Dans le kite, le club fait partie intégrante du réseau de détection (aux côtés des CDVL, ligues et conseillers techniques) visant à découvrir et orienter les jeunes talents vers les compétitions nationales et internationales, notamment dans le cadre des équipes de ligue et du Collectif France Kitesurf. La mise en place actuelle d'un dispositif d'accès à la performance se construit sur la base des Parcours d'Excellence Sportive (PES) existant dans les disciplines reconnues de Haut Niveau (reconnaissance à laquelle la FFVL travaille aujourd'hui). Dans ce type de dispositif, l'entité club est reconnue, au même titre qu'une ligue ou qu'un Pôle, comme une cellule ressource pouvant dispenser des entraînements et faire émerger des sportifs au plus haut niveau. C'est clairement la dynamique du club qui offre l'échelon le plus précieux en soutenant l'ensemble du dispositif de formation, d'accompagnement et de découverte de la compétition. La mise en place prochaine, en cours de réflexion, d'une qualification fédérale d'entraîneur de club, va permettre de doter le club des savoir-faire spécifiques lui permettant d'augmenter encore son attractivité pour de nouveaux adhérents.

Contact : Eric Wyss, e.wyss@ffvl.fr



Les subventions

Trouver, sans aide extérieure au club, les moyens humains et financiers des premières actions, qu'elles aient trait aux sites et espaces de pratique, à la formation ou à la compétition et savoir en présenter un bilan précis donc convainquant constitue le meilleur argument pour une première demande de subvention.

Les sources d'aides sont variées, en voici une liste non exhaustive :

- la commune du siège social du club, notamment pour les frais de fonctionnement,
- le CNDS pour des actions entrant dans le cadre des cibles choisies par l'État
<http://federation.ffvl.fr/pages/outils-vie-associative>
- le CDVL s'il s'agit d'organiser une manifestation de promotion de nos activités à caractère départemental,
- la ligue régionale s'il s'agit d'organiser une manifestation de promotion de nos activités à caractère régional,
- la FFVL s'il s'agit d'organiser une manifestation de promotion de nos activités à caractère national ou pour toute action dédiée à des publics particuliers (jeunes, sport féminin, handicap...)

Pour tout projet conséquent d'aménagement d'un site, voir avec le CDVL, la ligue ou la FFVL pour une subvention interne à la fédération ou le montage éventuel d'un dossier en direction du conseil général ou/et régional.

La communication

Savoir faire, c'est bien. Le faire savoir c'est encore mieux !

Chaque année, pensez à convier à votre assemblée générale :

- le président de votre ligue,
- le président de votre CDVL,
- le maire de la commune du siège social du club,
- le conseiller général du canton du siège social du club,
- l' élu du conseil général en charge des sports,
- le président du CDOS,
- le directeur départemental chargé des Sports,

Aux mêmes personnes, adressez :

- le compte-rendu d'AG,
- votre rapport moral,
- le bilan financier du trésorier,
- le budget prévisionnel pour l'année à venir,
- un petit mot de vœux et d'éventuels remerciements pour une aide.



Dans la rubrique « comptabilité, fiscalité » :

Un budget type vierge vous est proposé ici :

<http://federation.ffvl.fr/pages/outils-vie-associative>

Un modèle du plan comptable pour vous aider à y voir plus clair là :

<http://federation.ffvl.fr/pages/outils-vie-associative>

Tous ces documents sont statutairement à adresser aussi à la FFVL chaque année.

Et enfin, si votre club détient un site Internet, **faites-y figurer le logo FFVL actif en première page**. C'est la moindre reconnaissance de votre part à l'endroit de la fédération ainsi qu'une grosse économie pour vous d'informations qui y sont disponibles toutes prêtes.

Voici dans les grandes lignes les différents champs d'action d'un club, sachant que tout cela ne peut être réalisé en un jour ni par une seule personne.

En dernier lieu, nous ne pouvons que vous inciter à visiter vous-même le site Internet de la fédération car il constitue une mine de précieuses informations : <http://federation.ffvl.fr/>

Bon vent à vous avec la Fédération Française de Vol Libre !

La commission Vie associative.